

Über 500 Menschen sorgen weltweit dafür, dass die Gold-Werkzeug GmbH als Vertriebs- und Produktionsunternehmen für Qualitätswerkzeuge weiter wächst.

Basis für unseren Erfolg ist die Zufriedenheit unserer Kunden und das menschliche Miteinander auf Augenhöhe.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Regionalen Vertriebsleiter (m/w/d) im Außendienst für Nordrhein Westfalen

WIE SIE UNS UNTERSTÜTZEN KÖNNEN:

- Neukundengewinnung und Ausbau bestehender Kundenkontakte
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Mehrjährige Erfahrung in der Holzspanenden Fertigung
- Breite Kenntnisse im Hobel und CNC Bereich
- Überzeugungskraft, Kommunikations- und Kontaktstärke
- Selbstständige, zielstrebige Arbeitsweise

WAS WIR IHNEN BIETEN KÖNNEN:

Eine sehr vielseitige und herausfordernde Tätigkeit, die durch Eigenständigkeit und Freiraum geprägt ist. Zudem erhalten Sie ein attraktives, leistungsabhängiges Einkommen, das Sie durch Ihren Einsatz maßgeblich beeinflussen können. Ein neutraler Firmenwagen, der Ihnen auch privat zur Verfügung steht, rundet unser Angebot ab.

- Beratung und Verkauf unseres Gesamtprogramms
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Innendienst und Fachspezialisten
- Teilnahme an Messen und verkaufsfördernden Maßnahmen

WAS WIR UNS VON IHNEN WÜNSCHEN:

- Abgeschlossene Ausbildung im gewerblichen oder technischen Bereich
- Verkäufliches Talent, Begeisterungsfähigkeit, gerne auch bereit neue Wege zu gehen
- Hohe Eigenmotivation

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

KONTAKT:

Bitte bewerben Sie sich direkt per Mail an: Oliver.Voigt@gold-tools.de